



ERS Railways transportiert Seehafencontainer auf der Schiene und Straße und zählt damit zu den führenden Schienenlogistikdienstleistern im Intermodalen Seehafen Hinterlandverkehr. ERS verbindet mit seinem Schienennetzwerk deutsche und niederländische Seehäfen mit Wirtschaftsmetropolen in der DACH-Region. Schwerpunkt sind Terminal-to-Terminal und Port-to-Door Verkehre für namenhafte nationale und internationale Spediteure und Reedereien. Zuverlässig bewegt ERS jährlich rd. 400.000 TEU (Standardcontainer), mit steigender Tendenz.

ERS Railways gehört zur schweizerischen HUPAC Gruppe. Als junges und dynamisches Unternehmen setzen wir auf schlanke und effiziente Strukturen. Die vertriebliche und operative Steuerung des Unternehmens erfolgt in Hamburg.

Für unser Sales-Team suchen wir ab sofort für den Standort Hamburg eine*n engagierte*n

Head of Sales (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Führung und Entwicklung des Vertriebsteams
- Entwicklung von Strategien und Aktionsplänen zusammen mit dem Geschäftsführer, um die Rentabilität zu verbessern
- Proaktive Suche, Entwicklung und Anbahnung neuer Kundenbeziehungen und Geschäfte
- Analyse neuer Verkaufsmöglichkeiten und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie
- Empfehlung von Änderungen bei Produkten und Dienstleistungen durch Auswertung der Leistungen/Ergebnisse und der Entwicklungen im Wettbewerb
- Behebung von Kundenbeschwerden durch Untersuchung von Problemen, Entwicklung von Lösungen, Erstellung von Berichten und Abgabe von Empfehlungen
- Weiterentwicklung der Kommunikation für die Produkte und Services der ERS
- Ständige Weiterentwicklung und Betreuung des Preis- und Tendermanagements
- Repräsentation von ERS auf Fachmessen, Veranstaltungen und anderen Netzwerktreffen

Ihr Profil

- Mindestens abgeschlossene Ausbildung zum*r Speditionskaufmann*frau oder vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 5 Jahre kaufmännische Erfahrung im Schienen- und Containertransportsektor
- Ausgezeichnete Kenntnisse in Deutsch und Englisch
- Umfassende Kenntnisse des intermodalen Marktes
- Ergebnisorientiert und unternehmerisch denkend
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten
- Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen/ Proaktive Einstellung
- Flexibel, innovativ und zugleich strukturiert
- Gesamtüberblick über das Unternehmen mit einem ausgezeichneten Gespür für die Auswirkungen von Entscheidungen
- Denken in Lösungen und nicht in Problemen

Wir bieten

- Anspruchsvolle und vielseitige Aufgaben
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation
- Betriebliche Krankenversicherung, kostenfreie Verpflegung, Bezuschussung der privaten Altersvorsorge
- Unterstützung bei der Nutzung von öffentlichen Verkehrsmitteln
- Top-Büro in zentraler Innenstadtlage

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Kontakt

Joanna Jacobson
Tel. +49 40 756687417

Personalreferentin
hr-de@ersrail.com